

Gülümseyin...

Gülüşün, təbəssümün açdığı qapını ticarətdə heç bir şey açma bilməz. Bunu pərakəndə ticarətin ən dahi insanları deyib və əlbəttə ki, praktika sübüt edir. Çox vacibdir ki, satış personalı müştəriyə gülümseməyi öyrənsin, məhz bu rəqiblər tərəfində kopyalanması mümkün olmayan amillərin başında durur. Bəs necə etmək olar ki, personal müştəriyə gülümseməyi bacarsın?

Əlbəttə, biz videoda bunu izah etməyə çalışmışıq və hesab edirik ki, bunun yeganə yolu məhz, daxili müştərilərin məmnun edilməsindən keçir. Mağazada, ticarət nöqtəsində daim Bayram ab-havası olmalıdır, bu satışa müsbət təsir edir. Sizdə yoxlayın, əmin olun ki, effektiv olacaq.

ƏLAVƏ OXUMAQ ÜÇÜN:

- [Məmnun müştəri, məmnun işçi](#)
- [Müştəri haqları və Azərbaycan](#)
- [Sadıq müştəri nağıllarda olur](#)